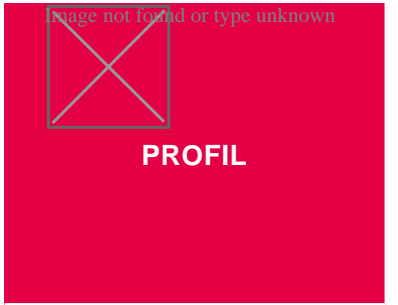
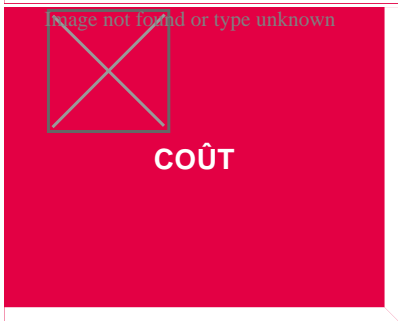


**BAC PROFESSIONNEL
MÉTIERS DU COMMERCE
ET DE LA VENTE
(OPTION PROSPECTION
CLIENTÈLE ET
VALORISATION DE
L'OFFRE COMMERCIALE)**

Le BAC PRO Métiers du commerce et de la vente (option prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale) s'adresse à des jeunes ayant la fibre commerciale et qui aiment bouger. Ils sont appelés à faire des études de marché, de la gestion, de la prospection clientèle sur le terrain, par téléphone, par internet...



Autonome, dynamique et sens du relationnel



580 € par année de formation

Image not found or type unknown



PROGRAMME

Matières générales

- Français
- Histoire-Géographie-Instruction civique
- Langue Vivante étrangère 1
- Langue Vivante étrangère 2
- Éducation Physique et sportive
- Éducation esthétique

Matières professionnelles

- Mathématiques
- Prévention-Santé-Environnement (PSE)
- Economie-Droit
- Communication-Organisation
- Gestion
- Accueil
- Vente
- Négociation
- TICE
- Travaux professionnels de Synthèse
- Prospection
- Communication
- Négociation

Image not found or type unknown



STAGES

22 semaines réparties sur les 3 années de la formation

Exemples de lieux de stages : entreprise de production, de distribution (particuliers et/ou professionnels), agences immobilières...

Image not found or type unknown



DÉBOUCHÉS

Poursuites d'études possibles :

- MC (mention complémentaire) Vendeur spécialisé en alimentation
- FCIL (formation complémentaire d'initiative locale) Vendeur de produits multimédia
- MC Assistance, conseil, vente à distance
- [BTS Management Commercial Opérationnel](#)
- BTS Négociation et relation client
- [BTS Gestion de la PME](#)
- BTS Tourisme

Exemple de métiers :

- commercial
- attaché commercial
- chargé de prospection
- télévendeur
- téléprospecteur
- représentant
- vendeur à domicile...

Image not found or type unknown



CONTACT & INSCRIPTION

Information :

Olivier Brissac

Tél. 04 66 87 97 18

Vous souhaitez candidater ?

1. Téléchargez le [dossier d'inscription](#) , complétez-le soigneusement et intégrez les documents demandés
2. Lorsque le dossier est complet, appelez au 04 66 87 97 24 pour un rendez-vous de recrutement (qui pourra être virtuel selon la situation sanitaire)